



Teaser

Investeringsfonds Riverdam

Platform van regionaal opererende IT Managed Service Providers

RIVERDAM

**Let op! U belegt buiten AFM-toezicht.
Geen vergunningplicht voor deze activiteit.**



Mogelijkheid om te investeren in een investeringsfonds van Riverdam dat zich richt op het kopen van IT Managed Service Providers* ('MSP')

Investeringsoverwegingen



Riverdam heeft veel kennis en ervaring in de MSP markt: Riverdam heeft inmiddels 8 MSPs succesvol op deal-by-deal basis geacquireerd en samengevoegd tot 3 MSPs welke zijn ingebracht in het Fonds. Met een 4^e MSP is een LOI getekend.



Riverdam heeft al aantoonbaar waarde toegevoegd in de MSP markt: Met de 8 MSPs waarin Riverdam al heeft geïnvesteerd, heeft Riverdam in 2 jaar tijd de inleg van investeerders weten te verdubbelen. Waardecreatie zit in multiple expansie, directe en indirecte synergievoordelen en professionalisering door actieve ondersteuning.



Interessante (eind)markt: De MSP-markt is aantrekkelijk door de hoge mate van recurring omzet (langjarige abonnementen), de sterke klant lock-in (ICT is de kerninfrastructuur van bedrijven, switchen gebeurt weinig), de groeiverwachtingen voor de toekomst en de zeer gefragmenteerde markt waardoor er ruimte én rationale is voor consolidatie.



Kapitaal bij de start gelijk aan het werk tegen goede waardering: Per maart 2024 zit er EUR ~3.5m EBITDA in het fonds. Per april/mei 2024 zal dit EUR 5m+ zijn doordat er op dit moment twee due diligence processen lopen. Een deel van het kapitaal van investeerders is zo gelijk aan het werk. De waardering waarvoor investeerders instappen bedraagt ~6x EBITDA, wat laag is voor een bedrijf van deze omvang in de MSP markt. Door het trackrecord van Riverdam en het al opgebouwde netwerk is er een volle pipeline met opportunity's in verschillende fases van het investeringsproces.



Competitieve kostenstructuur: Riverdam hanteert een competitieve kostenstructuur voor investeerders: een management vergoeding van 2% over het daadwerkelijk gestorte kapitaal i.p.v. over het gecommitteerde kapitaal. Dit is een groot kostenverschil in vergelijking met andere fondsen.

Belangrijkste voorwaarden van het Fonds

Fondsomschrijving	Platform Fonds van IT Managed Service Providers
Structuur	Coöperatie met uitgesloten aansprakelijkheid (U.A.)
Beoogde omvang	EUR 25mln met mogelijkheid om bij overschrijving te verhogen
Investeringen	Buy-outs van meerderheidsbelang of 100% overname van ~10-16 MSPs
Looptijd Fonds	5 jaar (1 keer 2 jaar extensie en 1 keer 1 jaar extensie mogelijk)
Geografische focus	Nederland en maximaal 10% buitenland
Sector focus	IT Managed Service Providers
Inleg	Minimaal EUR 250.000 en maximaal EUR 10.000.000
Management fee	2% over <u>daadwerkelijke</u> inleg (jaarlijks)
Carried interest	20% succes fee indien hurdle van 6% rendement behaald wordt
Jaarlijks doelrendement	20%-30% per jaar (op basis van het totaal aan kapitaalstortingen in het Fonds)

* Een MSP is een externe partij die bedrijven helpt met IT en neemt in de meeste gevallen het volledige beheer van en toezicht op IT systemen over, met inbegrip van planning, aanschaf, installatie, backup, dagelijks beheer, security

Ervaren team met bewezen track record en veel kennis en contacten in de MSP markt om een buy&build uit te voeren

Team



Manuel Leussink
Partner
06-12101992



Manuel is een ervaren en hands-on investment professional en heeft ervaring opgedaan bij o.a. HAL Investments (Rotterdam) en Egeria (Amsterdam). In deze periode is Manuel betrokken geweest bij de overname, begeleiding en verkoop van verschillende bedrijven.



Derk van Wingerden
Partner
06-53892891



Derk is bij investeringsmaatschappij Rocket Internet betrokken en als commercieel eindverantwoordelijke betrokken bij Hello Fresh t/m de IPO. Daarna is Derk interimmanager, advisory board member (geweest) bij verschillende bedrijven.



Martijn v/d Schaaf
Operating Partner



Martijn heeft zijn eigen MSP opgericht en verkocht. Daarna heeft Martijn een softwareoplossing ontwikkeld voor MSPs en werkt inmiddels bij Acronis.



Frank v/d Vis
Operating Partner



Frank is oud directeur bij HAL Investments, oud-CEO Audionova (buy&build van 30 winkels naar 1350 winkels) en daarnaast RvC lid bij verschillende bedrijven.

Over Riverdam

Investeringsmaatschappij Riverdam focust op buy-out transacties in het Nederlandse MKB. Geen start up / scale ups. Investerings in bedrijven die Riverdam de afgelopen 2 jaar heeft gedaan:



A E X U S



Bezoek onze website www.riverdam.nl voor meer achtergrond en informatie over Riverdam.

Interesse om mee te investeren?

Heb je na het lezen van deze teaser interesse om mee te investeren in het Fonds?

Neem contact met ons op om het volledige Fonds informatiememorandum te ontvangen.

Klik [hier](#) om contact met ons op te nemen.



Riverdam Management B.V.

Johan Huizingalaan 400

1066 JS Amsterdam

RIVERDAM

**Let op! U belegt buiten AFM-toezicht.
Geen vergunningplicht voor deze activiteit.**

